



Die **SEIDL GMBH** ist spezialisiert auf die Herstellung von Zähleranschlussystemen für Smartmeter. Mit einem breiten Sortiment bieten wir Gesamtlösungen für alle Anforderungen an. Angefangen von der kompaktesten Klemme bis hin zu hochbelastbaren Anschlusskontakten, Berührungsschutz, Werkzeuge und Montagehilfen. Unsere Systeme sind so konzipiert, dass sie den Energieverbrauch aufgrund eigens entwickelter Materialien reduzieren und somit auch einen positiven Einfluss auf die Umwelt haben.

---

Zur Unterstützung unserer europaweiten Wachstumsstrategie suchen wir einen

## **KEY ACCOUNT MANAGER / Exportmanager (all genders)** für Deutschland und Skandinavien

### **Was wir erwarten?**

- Als Account Manager und Exportmanager begleiten Sie unsere Kunden beim Smartmeter-Rollout.
- Sie wirken an der Planung und Durchführung von Vertriebsinitiativen mit und identifizieren potenzielle Zielkunden.
- Sie analysieren den Kundenbedarf und erarbeiten gemeinsam mit unserem Entwicklungsteam maßgeschneiderte Kundenlösungen.
- Die Kundenbeziehungen managen Sie ganzheitlich vom Erstkontakt bis zum Vertragsabschluss.
- Aftersales-Aktivitäten führen Sie ebenso engagiert durch wie Cross Selling-Möglichkeiten.

### **Was wir bieten?**

- Ein interessantes Produktspektrum für technisch interessierte und versierte Persönlichkeiten.
- Ein motiviertes und engagiertes Team.
- Die Mitarbeiter bei einem Hidden-Champion.
- Ein Verkaufsgebiet mit hohem Wachstumspotential.
- Ein Arbeitsumfeld, in dem Sie Ihre Ideen einbringen und umsetzen können.

### **Was Sie mitbringen sollten?**

- Abgeschlossene Ausbildung als Elektrotechniker.
- Sie besitzen einschlägige Berufserfahrung als Mitarbeiter eines Stromnetzbetreibers.
- Sie verfügen über betriebswirtschaftliche Kenntnisse und verhandlungssicheres Englisch.
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und sehr gute Umgangsformen.
- Sie haben eine hohe Reisebereitschaft und arbeiten leidenschaftlich gerne.
- Sie sind ein begeisterter und begeisterungsfähiger Verkäufer.

Wenn Sie die Entwicklung eines Hidden-Champions maßgeblich mitgestalten möchten, dann senden Sie Ihre Bewerbungsunterlagen an [matthias.linder@rms-holding.com](mailto:matthias.linder@rms-holding.com)  
Für Fragen steht Herr Matthias Linder gerne zur Verfügung: T +43 664 11 55 6 77